

E FACTOR NETWORK NEWSLETTER

The Company Newsletter for Supply Chain Finance.

Productos Fintech y desarrollo de mercado basado en Fundamentos de Teoría Económica y Riesgo Financiero.

Noticias y aspectos destacados de la compañía.

eFactor^{network}



eFactorDiez S.A.P.I. de C.V.
Sociedad Financiera Objeto Múltiple E.N.R.



MIDIENDO EL IMPACTO DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN LA ECONOMÍA DE NUEVO LEÓN

Escrito por Edgardo A. Ayala G.

Síntesis

Reseñamos e interpretamos las estimaciones del probable impacto de la inversión extranjera directa para la economía de Nuevo León:

- Encontramos que un incremento de mil millones de dólares en la inversión podría incrementar las exportaciones del estado en 270 millones de dólares.
- Un incremento sostenido de 5 años de la inversión en esa magnitud podría crear más de 20 mil empleos y aumentar el valor agregado en más de 15 mil millones de pesos.
- Aún así, los impactos son más bien reducidos en términos relativos a la economía del estado.

Análisis

Se ha apuntado la ventana de oportunidades para captar inversión extranjera directa (IED) para México que ofrece la relocalización de plantas industriales de China y Taiwán, principalmente, a países cercanos al mercado norteamericano, fenómeno denominado *Nearshoring*. Los principales determinantes del repunte en la IED que se espera para México son las tensiones geopolíticas entre Estados Unidos y China, la posible anexión de Taiwán a China antes de que termine la década, la quintuplicación de los costos de transporte de las mercancías y la erosión de las ventajas laborales de los países asiáticos.

Uno de los principales destinos de la IED, en especial la de manufacturas, es Nuevo León. Desde 2016, solo con excepción de un año, Nuevo León fue el estado que recibió más IED en México, por arriba del Estado de México, Jalisco y Baja California. Actualmente, Nuevo León recibe poco más del 10% del total de la IED que llega al país, ello significa cerca de 4 mil millones de dólares anuales. Destacan empresas extranjeras de diversos sectores, en el automotriz, KIA, Daimler, Caterpillar, Navistar, John Deer, Hyundai y próximamente TESLA; en electrodomésticos, Whirlpool, LG, Nidec, Carrier, Trane, Johnson Controls y Danfoss; en telecomunicaciones, Accenture, Lenovo y Softtek, Ternium en el metalmeccánico, Schneider en energético; entre otras.

Sin embargo, son escasos los estudios que estimen el probable impacto del *Nearshoring* sobre el valor agregado y el empleo tanto en México como en Nuevo León. En este Newsletter reseñamos las estimaciones del probable impacto de un incremento sostenido en la IED sobre la economía de Nuevo León, mismas que desarrollamos en un artículo de reciente publicación la Dra. Joana Chapa Cantú y su servidor¹.



¹ El artículo es Chapa Cantú, J. C. & Ayala Gaytán, E. A., & (2024). Impacto de la Inversión Extranjera Directa en Nuevo León. En Ortiz Velásquez, Samuel (2024). México en la era del T-MEC y el *Nearshoring*: un balance inicial. Facultad de Economía, Universidad Autónoma de México. ISBN: 9786073090612.

La inversión en una economía incrementa la producción por la vía de la demanda y de la oferta. Por el lado de la demanda porque la nueva inversión representa en la etapa de ejecución del proyecto el aumento en la demanda en los sectores de construcción y maquinaria y equipo. Una vez iniciada en operación, las nuevas plantas e instalaciones aumentan la oferta de productos o servicios del sector en cuestión. En el caso de Nuevo León, gran parte de la IED produce un incremento de la oferta que termina exportándose al resto del mundo. Los impactos de demanda y oferta se traducen en incrementos en la producción, el empleo, el valor agregado y por tanto en el ingreso de las familias, lo que puede incrementar el ahorro y por esta vía la inversión, dándose un mecanismo multiplicador que resulta en promover un mayor crecimiento del nivel del producto e ingreso *per cápita* en el largo plazo.

En el artículo citado, estimamos un modelo econométrico que relaciona las exportaciones de Nuevo León con la IED que recibe el estado. Nuevo León recibe poco más de 4 mil millones de dólares (mmd) anuales y exporta 40 mmd. De las estimaciones encontramos que un incremento de mil millones de dólares al año, en la IED incrementa las exportaciones del estado en aproximadamente 270 millones de dólares anuales adicionales, digamos un incremento marginal de 0.27.

¿Cuál podría ser el efecto de incrementar la IED y las exportaciones de Nuevo León en estas magnitudes? Para este fin utilizamos una matriz insumo-producto (MIP) para el estado de Nuevo León, que es una tabla de doble entrada que identifica las compras y ventas de insumos intermedios entre sectores económicos, el uso de trabajo y de capital y la venta de productos finales a consumidores, empresas, gobierno y sector externo. Con base a este modelo, es posible estimar los multiplicadores de producción, empleo y valor agregado de la IED en el estado.

Así, el incremento en las exportaciones provocado por la llegada de IED a Nuevo León previsto en el ejercicio anterior, durante 5 años, asciende a 1,340 millones de dólares. La producción aumentaría en aproximadamente 26 mil millones de pesos actuales. Las expansiones totales en la economía de Nuevo León, resultado de aplicar los multiplicadores al aumento en exportaciones son de: 21,070 empleos, 15 mil millones de pesos por concepto de valor agregado y 4 mil millones de pesos de remuneraciones.

A simple vista los números se ven interesantes, pero ¿qué tan grandes son estos efectos de la IED? Un incremento de 25% en la IED, lo que se trata de un salto respetable, incrementa el empleo en 21 mil nuevas plazas, pero tomando en cuenta que la fuerza laboral ocupada en el estado ronda los 2.8 millones de personas, el avance proporcional sería de 0.75%, lo mismo sucede con el valor agregado, los 26 mil millones adicionales representarían un incremento porcentual minúsculo comparado con los 2.1 billones de pesos que se generan en el estado actualmente.

Creo que los números permiten dos lecturas. Por un lado, la IED produce un incremento nada despreciable en las exportaciones del estado. De igual forma 21 mil empleos y más de 800 millones de dólares de valor agregado por cada cinco mil millones de dólares de IED no luce despreciable, para nada, de ahí que hay que seguir fomentando la IED en el estado. La otra lectura es decepcionante, comparado con la ocupación y el tamaño del estado estos avances lucen como marginales, seguramente por el reducido contenido de valor agregado local en las exportaciones que produce la IED que recibe el estado.

Consecuencias potenciales para la Economía y el Sector FinTech

Por ello, para capitalizar el *Nearshoring* es indispensable incrementar en forma importante y sostenida la participación de las empresas de Nuevo León en las cadenas de valor de las exportaciones del estado. Hay acciones que pueden instrumentarse en el corto plazo, uno de ellos es mitigar el problema de información incompleta de parte de las empresas extranjeras mediante la certificación de las empresas del estado que potencialmente pudieran proveer insumos y la organización de ferias y exposiciones. A mediano plazo Nuevo León debería de crear las condiciones para que se avance más allá de la simple manufactura, transitar al *smartshoring*, donde las empresas, locales y extranjeras, en alianza con las universidades coinviertan en un distrito de innovación. Esto ayudaría a que estado se convierta en una economía exportadora de bienes y servicios tecnológicos, de alto valor agregado.

Contact Info:
E FACTOR NETWORK
info@efactornetwork.com
www.efactornetwork.com
01 800 801 3322